



Regensburg - das mittelalterliche Wunder Deutschlands!

Lernen Sie das UNESCO Weltkulturerbe kennen und genießen Sie die bayerische Gastlichkeit.

Best Western Premier Hotel Ziegetsdorfer Straße 111 93051 Regensburg

Organisation

Seminarmanagement

Elisabeth Lustenberger
 Andrea Bauer
 OTTI, Seminare und Inhoustrainings
 Bereich Management
 Wernerwerkstraße 4
 93049 Regensburg
 Telefon +49 941 29688-21
 elisabeth.lustenberger@otti.de

Teilnahmegebühren und Leistungen

Pro Person: € 1200,00
 OTTI Mitglieder: € 1100,00
 Unternehmen aus Oberfranken, Niederbayern und der Oberpfalz: € 1100,00

Der zweite Teilnehmer Ihrer Firma erhält **10 % Ermäßigung**, jeder weitere Teilnehmer Ihrer Firma erhält **20% Ermäßigung**.

In der Teilnahmegebühr sind Pausengetränke, zwei Mittagessen, eine Stadtführung, ein Abendessen sowie ausführliche Tagungsunterlagen enthalten.

Zimmerreservierung

Best Western Premier Hotel
 Telefon +49 941 46393-0
 Telefax +49 941 46393-400
 www.hotel-regensburg.bestwestern.de

Sonderkonditionen für OTTI-Seminar Teilnehmer!

oder

Tourist-Information Regensburg:
 Telefon +49 941 507-4412
 Telefax +49 941 507-4418
 www.regensburg.de

Bitte nehmen Sie die Zimmerreservierung selbst vor.

Bis vier Wochen vor Veranstaltungsbeginn ist ein Zimmerkontingent für Sie eingerichtet.

Ja, ich nehme teil am OTTI-Seminar Projektverträge

- 17. bis 18. Februar 2011 in Regensburg (JUR 3695)
- 17. bis 18. Mai 2011 in Regensburg (JUR 3696)

Name _____

Vorname _____ Titel _____

Telefon _____ Telefax _____

E-Mail _____

Abteilung/Funktionsbereich _____

Firma/Institution _____

Straße/Postfach _____

PLZ/Ort _____

Rechnungsadresse (nur bei Abweichung von der Anmeldeadresse)

Firma/Institution _____

Straße/Postfach _____

PLZ/Ort _____

Branche _____ Zahl der Mitarbeiter _____

Unternehmen aus Ostbayern

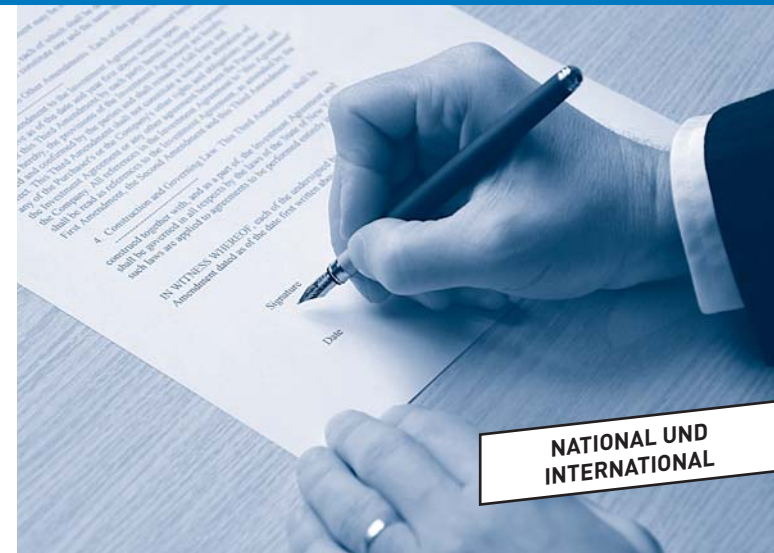
OTTI-Kundennummer _____ USt-IdNr. _____

Datum _____ Unterschrift _____

Ostbayerisches Technologie-Transfer-Institut e.V. (OTTI), Wernerwerkstraße 4, 93049 Regensburg

Teilnahme- und Rücktrittsbedingungen

Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung Ihre Teilnahmeunterlagen. Die Teilnahmegebühren sind mit Erhalt der Rechnung ohne Abzug zur Zahlung fällig. Bitte überweisen Sie den Rechnungsbetrag vor dem Veranstaltungstermin. Veranstaltungseinlass kann nur gewährt werden, wenn die Zahlung bei OTTI eingegangen ist. Etwaige Änderungen aus dringendem Anlass behält sich OTTI vor. Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungsbeginn erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 bis 15 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von € 120,00. Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) oder bei Fernbleiben wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet, sofern nicht von Ihnen im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe erbracht wird. Die Stornoerklärung bedarf der Schriftform. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden. Für Sach- und Vermögensschäden, welche OTTI zu vertreten hat, haftet OTTI - gleich aus welchem Rechtsgrund - nur bei Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit. Erfüllungsort und Gerichtsstand ist Regensburg.



Projektverträge

Konzept, Verhandlung, Durchführung

17. bis 18. Februar 2011 in Regensburg
17. bis 18. Mai 2011 in Regensburg

OTTI-plus

Wichtige Kontakte knüpfen, Inhalte diskutieren, zwanglos Netzwerke aufbauen - nutzen Sie dafür das OTTI-Rahmenprogramm. Ein Abendessen im Kreise der Teilnehmer und Referenten, eine Stadtführung oder eine Besichtigung bieten Ihnen Freiraum für das Vertiefen von Fachfragen und das Aufgreifen von innovativen Ideen.





Seminar



Projektverträge

Konzept, Verhandlung, Durchführung

Grundlegendes Wissen, Antworten auf elementare Fragen und Tipps für die Praxis

- Was soll ein guter Vertrag leisten?
- Welche Grundsätze gelten zur Konzeption und Durchführung von Projektverträgen, z. B. im Anlagenbau oder F & E-Bereich?
- Grundsätze der Vertragsgestaltung und häufige „Fallen“ mit ihren Auswirkungen
- Typische Probleme in der Vertragskette Auftraggeber – Generalunternehmer – Subunternehmer
- Welchen Nutzen bieten konsequente juristische Projektbegleitung und Vertragsmanagement?
- Konkrete Beispiele zu projektspezifischen Vertragstypen auf nationaler und internationaler Ebene

Über 200 Veranstaltungen auf www.otti.de

Expertenwissen für Ihren Erfolg – profitieren Sie von praxisrelevanten Informationen durch sorgfältig ausgewählte Referenten und den erprobten Qualifizierungskonzepten in den OTTI-Veranstaltungen. Informationen zu allen aktuellen Seminaren, Fachforen und Tagungen finden Sie auf unserer Homepage unter www.otti.de

Seminarablauf

1. Tag, 09:00 bis 17:30 Uhr

- 1. Vorwort**
 - Projekt: Begriffsklärung
- 2. Projektverträge - Einführung**
 - Geschäft - Sprache - Vertrag
 - Streit um die Auslegung eines Pflichtenhefts
- 3. Projekt und Beteiligte**
 - Projekt: Industrieanlage
 - Projekt: F&E-Vorhaben

4. Vertragliche Grundstrukturen

- Kaufvertrag, Werkvertrag - was passt?
- Rechtsanwendung im internationalen Projekt

5. Der Werkvertrag

- Grundzüge nach deutschem Recht
- Werkvertragliche Sachmängelhaftung
- Haftung aus Garantie

6. Konsortium und Arbeitsgemeinschaft

- Zweck: Risikoteilung
- Konsortialvertrag, ARGE-Vertrag
- Konsortium und ARGE international

7. Generalunternehmervertrag, Projektsteuerungsvertrag

- Der GU: Schuldner einer Gesamtleistung
- Typische Risiken des GU-Vertrags

8. Sonstige Vertragsarten im Projekt

- Projektsteuerungsvertrag
- Montagevertrag, Überlassungsvertrag

9. Das F&E-Projekt

- Auftragsprojekt, Kooperationsprojekt
- Vorsicht bei Wettbewerbsbeschränkungen
- Einfluss des europäischen Kartellrechts

10. Vertragliche Konzeptphase

- Der Vertrag als „Projektplan“
- Musterverträge - nützlich, aber verführerisch

18.30 Uhr Stadtführung

20.00 Uhr Gemeinsames Abendessen

2. Tag, 08:30 bis 16:30 Uhr

1. Vertragsverhandlungen

- Vorvertraglicher Schriftverkehr
- Letter of Intent
- Memorandum of understanding, Heads of Agreement

2. Letter ohne Intent

- Doch kein Auftrag - was tun?

3. Standardbedingungen (AGB)

- Begriff und Einbeziehung von AGB
- Unwirksamkeit von AGB
- AGB im internationalen Projektvertrag

4. Juristisches Vertragsmanagement

- Erfassung und Ablage von Verträgen
- Vertragsänderungen - wie macht man es richtig?

5. Probleme bei Vertragsdurchführung - Auftragnehmersicht

- Wir haben uns verrechnet
- Kunde zahlt nicht oder zu spät
- Wir liefern verspätet

6. Probleme bei Vertragsdurchführung - Auftraggebersicht

- Teilabnahme - sind wir verpflichtet?
- Schon wieder Pfusch - wie verhalten wir uns?
- Wir müssen den Auftrag kündigen

7. Nichts geht mehr

- Das Projekt in der Krise
- Möglichkeiten der Konfliktlösung

8. Rechtsdurchsetzung

- Staatliches Gericht: Vor- und Nachteile, Kosten
- Schiedsgericht: Vor- und Nachteile, Kosten

9. Zusammenfassung

Ihr Referent



Rechtsanwalt Dr. Ulrik Gollob

sammelte zunächst praktische Erfahrung in einem Münchener Industrieunternehmen und befasste sich mit der Durchführung eines Anlagenauftrags im Bereich Magnetschweibetechnik. Danach folgten mehrere Jahre als Abteilungsleiter für internationales Lizenzwesen. Zugleich war Dr. Gollob Syndikus und Leiter der Versicherungsabteilung des Unternehmens.

Dr. Gollob ist Seniorpartner der Kanzlei GOLLOB RECHTSANWÄLTE STEUERBERATER in München. Er berät und vertritt Wirtschaftsunternehmen außergerichtlich, aber auch vor staatlichen Gerichten und internationalen Schiedsgerichten.

Seine Veröffentlichungen umfassen Fachbeiträge in Zeitschriften und Seminarskripte zu den Themen Vertragsrecht, Produkthaftung, Qualitätssicherung, Projektverträge, Lizenzverträge

So urteilen die Teilnehmer

- Sehr interessant und verständlich
- Sehr gute Praxisbeispiele
- Gute Beantwortung der Fragen
- Hat exakt meine Erwartungen getroffen

Methodik

Praxisorientiertes Seminar mit Fachvortrag, Erfahrungsaustausch und Diskussion mit Beantwortung von Fragen.

Ihr Nutzen

Sie lernen Grundstrukturen des deutschen und internationalen Vertragsrechts kennen. Sie lernen geschlossene Verträge objektiv zu verstehen - weg vom „wir haben uns gedacht...“ hin zur Einsicht „so ist es vereinbart“. Mit überlegenem Wissen können Sie günstigere Verträge verhandeln und Chancen in der Vertragsdurchführung besser wahrnehmen, Konflikte rechtzeitig erkennen und lösen.

Teilnehmerkreis

Mitglieder von Geschäftsleitungen und Führungskräfte nachgeordneter Ebenen mit Zuständigkeit für Technik, Vertrieb, Planung, Controlling, Qualitätsmanagement, Einkauf, Rechtswesen oder Versicherung.

**Die Teilnehmerzahl ist auf 15 Personen begrenzt!
Bitte melden Sie sich rechtzeitig an.**